



SKAB ENDNU BEDRE
RESULTATER MED DIT
EKSPORTSALG

EFTERUDDANNELSE: EKSPORT OG INTERNATIONALISERING

Få den nyeste viden, metoder og teknikker til at arbejde professionelt og målrettet med dit eksportsalg både strategisk, taktisk og operationelt.



EFTERUDDANNELSE: EKSPORT OG INTERNATIONALISERING

Skab resultater

Få en 360 graders gennemgang af, hvordan man laver eksportsalg i dag. Du får fyldt din værktøjskasse op med effektive metoder og teknikker til at arbejde professionelt med dit eksportsalg og skabe resultater.

Kvalificér dine beslutninger

Lær at arbejde med eksport på alle virksomhedens planlægningsniveauer: Lige fra at vurdere den interne eksportparathed til at bruge forskellige metoder til at vurdere de optimale eksportmarkeder for netop din virksomhed.

Fleksibel uddannelse - Hvor du er

Tag uddannelsen hvor det passer dig. Du vælger selv, om du vil deltage fysisk, delvist fysisk eller fuldstændig virtuelt på uddannelsen. Vi anbefaler dog, at du møder fysisk op til første undervisning, for at give dig den bedst mulige start.

Målgruppe

Uddannelsen er for dig, der arbejder praktisk eller strategisk med eksport og eksportsalg og ønsker at professionalisere og styrke dit arbejde samt få papir på dine kompetencer.

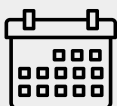
Underviser

Jens Lassen har 25 års erfaring med eksport og driver virksomheden 'Ekspansion', der rådgiver virksomheder om eksport og udnyttelse af det internationale vækstpotentiale.

Du lærer om

- Eksportstrategier og eksportformer
- Markedsanalyse og valg af eksportmarkeder.
- Udvælgelse samt styring og motivering af agenter og distributører.
- Identifikation og validering af kundeemner.
- International key account management.
- Kultur og kulturforskelle
- Fremtidens vækstmarkeder.
- Digitaliseringens rolle i fremtidens eksportsalg.

FAKTA



Opstart:
d. 18. august 2021



8 undervisningsdage
+ mundtlig eksamen



Omfang:
10 ECTS point



IBA Erhvervsakademi
Kolding



Pris: 17.500 kr.
ekskl. moms



Tilmelding:
www.danishexport.dk/aktivitet